株式会社スターシステム

導入事例②

E電気設備卸売販売会社様

kintone　営業支援・稟議システム

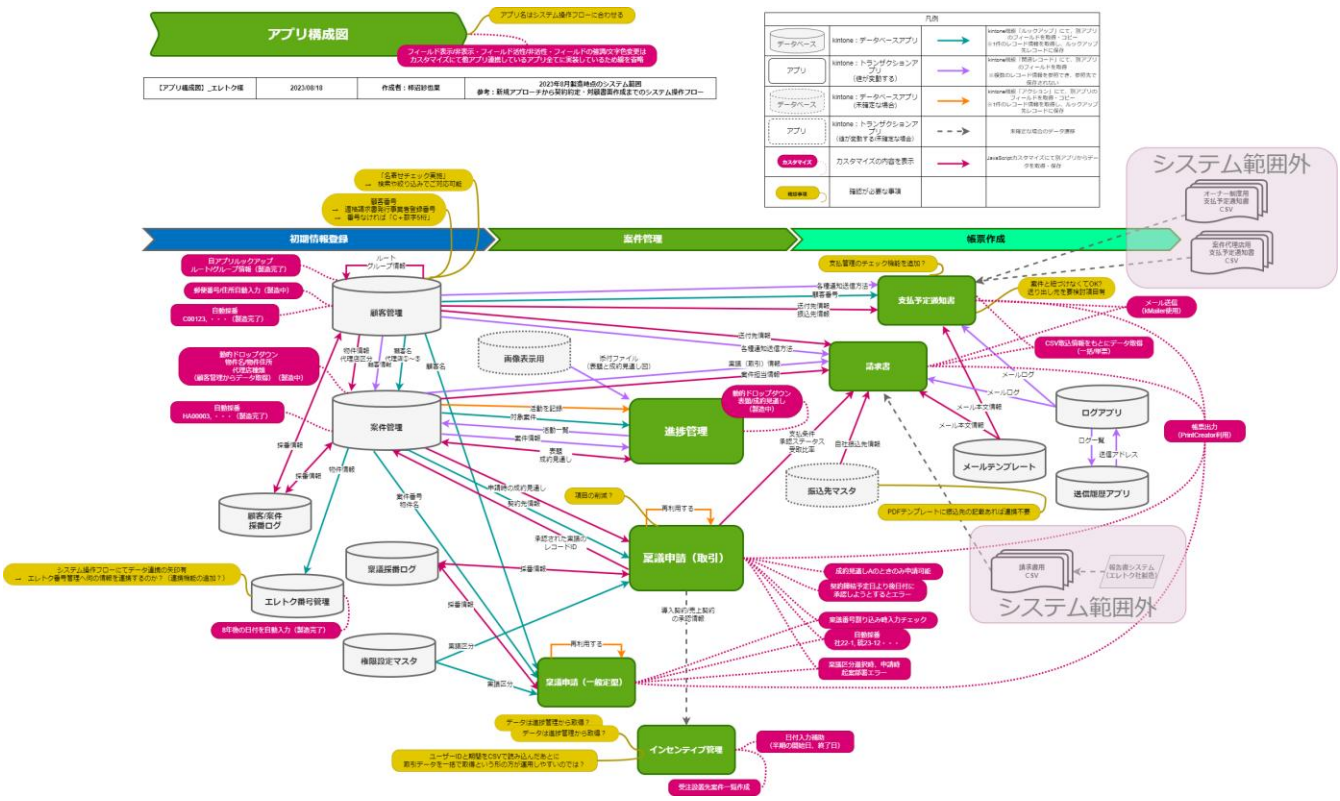
営業スタッフの業務管理を行うことで更なる売上の向上
社内整流化のための稟議システムの構築

営業スタッフの動きや案件の進捗状況を社内全体で把握し、徹底した売上管理を行いたい。また、これから更に会社を成長させるために、社内の様々なスキームを構築したいという想いからSFAを中心に稟議システムから付帯する様々な業務支援システムをご提案させていただきました。
営業スタッフの報告や日報だけでは把握しきれなかった詳細の進捗状況やスケジュールを管理することで顧客の取りこぼしがなくなり、売上の予実管理を実現することができ、大幅な業務改善を実現しました。

課題

- 営業スタッフの詳細な活動状況やスケジュールを共有し、売上管理をしたい
- 社内のスキームを整流化するための稟議システムを作りたい

効果

- 案件情報から営業スタッフの日々の活動報告までを的確に管理できるシステムを導入！
- 営業スタッフが日々の活動報告を入力すると様々な稟議と連動！ミスやモレを大幅に改善！

営業・企画	要件定義	基本設計	詳細設計 開発	テスト
1.5人工	2人工	3.5人工	2人工	2人工